

EMPRENDER EN ESPAÑA, ¿UN DEPORTE DE ALTO RIESGO? TRANSCRIPCIÓN:

Bienvenidas, bienvenidos a un nuevo episodio de Experimentos con gaseosa, un podcast para aprender español como lengua adicional.

En España, empezar un negocio lleva de media 13 días y cuesta, por lo menos, 3.000 €. Tiene la segunda tasa más baja de empresarios incipientes, según la OCDE. En Reino Unido, por ejemplo, se tardan 4 días de media para iniciar un proyecto y no se requiere capital mínimo. Esa clasificación ubica a España en el puesto 86 de 190 en facilidad para empezar.

Existe una evidente falta de habilidades emprendedoras, que el sistema educativo español no fomenta, como son: la tolerancia al riesgo, la resiliencia, proactividad, adaptabilidad, liderazgo, comunicación, inteligencia emocional, negociación, etc.

- **Bienvenido, muchas gracias por participar en este podcast, y bueno, primero enhorabuena por tu premio sobre emprendimiento. Cuéntame.**

- Me presenté en el concurso este del Emprende 24 y la verdad es que iba sin expectativas y fue muy bien. Hice muchísimo networking y resultó al final que me estaba haciendo mucha publicidad sin darme cuenta. Pero más que el premio es todo lo que he aprendido, en estas cosas es como que te enseñan muchísimas cosas y además de todas las formaciones como que te hacen como terapia ¿sabes? que es yo creo que es lo más importante de todo, la terapia que te dan.

- **Bueno vamos a hablar de eso, de por qué en España es tan difícil emprender, ¿o tú crees que es fácil?**

- Bueno, es que todo es relativo. Según con quién lo compares. A lo mejor, en comparación con, no sé, con Suiza pues es muy difícil y a lo mejor en comparación con, yo qué sé, con otros países

así, más pequeños es más fácil. Yo creo que en España es difícil, en general, un poco por una especie de barrera que hay, si tú no tienes ahí a alguien que te esté llevando por el camino, es muy difícil. Digamos que todo está como, entre comillas, inconscientemente diseñado para que trabajes para alguien no para que tú emprendas por tu cuenta.

Yo, o sea, no soy empresa como tal ahora mismo, soy freelance, ¿vale? lo que pasa es que me he puesto un nombre de marca que es Sea como Seo, y nada, básicamente el resumen es que yo hago páginas web con un posicionamiento integrado, y aparte yo pues hago cosas extra como un posicionamiento avanzado, publicidad en Google Apps... Básicamente páginas corporativas sencillas, ¿vale? si no tienes ninguna cosa así rara como una tienda online que requiere una pasarela de pago ni ningún sistema de reservas, lo que yo ofrezco creo que es como perfecto.

A ver, yo desde que empecé a trabajar en esto del posicionamiento y las web, ya tenía yo como un atisbo de decir: ya quiero yo volar solo, entonces yo diría que hace como unos ocho años empecé con esto así un poquito, pero lo que es ya montármelo yo por mi cuenta y decir: Venga, va, voy a **echar toda la carne en el asador** es aproximadamente, con todo, todo, un año.

- **Hace un año. ¿Tuvo que ver algo la pandemia en eso?**

- Más o menos. Yo estaba viajando por Argentina y Chile. Estaba como de mochilero, así como viajando en moto y yo tenía idea de viajar durante seis meses nada más, desde Ushuaia hasta Colombia así, un viaje relámpago, pero me pilló la pandemia en medio y me tuve que quedar en Bariloche, una ciudad de Argentina súper chula, me tuve que quedar como ocho meses y medio y en todo ese tiempo pues vi que, bueno pues me puse a trabajar online y vi que joder que estaba muy bien, que sin buscarlo me llegaba algún cliente que otro, **el boca a boca** y como tampoco necesitaba mucho para vivir por allí porque el nivel de vida es mucho más bajo pues vi que podía, ¿sabes? y entonces, pues dije voy a seguir con esto, voy a seguir con esto y..justo un mes antes de venir a España yo ya estaba diciendo wah!, la combinación perfecta es esta, yo creo que **si me lo curro mucho** puedo hacer algo muy bueno y ofrecerlo y es que nadie va a encontrar nada mejor, algo así no?

Y nada más llegar aquí a España pues pasé el mes de ver a toda mi familia y los amigos y después de ese mes me dije: venga voy a **trabajar a muerte** en esto y lo que yo pensé que me iba a tardar un mes o así quizás me tardó como cinco o seis meses. Me dejé ahí toda mi salud mental porque me obsesioné con hacerlo perfecto y dije; ya está, o sea, esto, yo tengo que empezar ya de alguna manera porque tengo ya treinta y ocho años y tengo ya que hacer algo yo por mi cuenta y no depender de nadie ¿sabes? Y, aparte, poder organizarme yo por mi cuenta, poder viajar cuando quiera sin ninguna ambición muy grande ¿sabes? tener un salario, yo qué sé, entre mil y dos mil euros al mes, una cosa así, que si va para mejor pues genial pero..

- **Estupendo, pero vamos que lo que pretendes realmente es vivir de tu trabajo y poder salir adelante en tu día a día, digamos para poder viajar o poder hacer tus actividades porque tú trabajas siempre online, claro, no tenéis tienda física ni nada de eso, ¿no?**

- Claro, exacto.

- **Exacto. Bueno. ¿Tú crees que en España hay suficientes emprendedores o crees que es un país en el que la gente como que le da miedo emprender? ¿Tú qué sensación tienes?**

- Yo lo siento así, yo siento que nadie me ha enseñado a ser emprendedor, o sea, nadie me ha llevado de la mano en ningún momento, y mira que mi padre ha sido emprendedor de toda su vida. Ha sido cerrajero, y ha puesto máquinas de aire acondicionado, ha puesto automatismos para puertas y siempre él de autónomo. Pero ni siquiera él **me ha llevado de la mano**, porque no le nacía, porque siempre decía: “Busca un buen trabajo, que te paguen bien, que tengas tu seguridad” Pero yo, en el fondo, no, no sé, siempre he tenido, he visto en todas las personas la balanza esta entre la seguridad y la libertad, ¿no? O sea, es muy difícil tener una..el equilibrio es complicado, siempre te pesa una más que otra y a mí siempre me ha pesado más la libertad. Yo, la sensación esa de seguridad, es como que me daba un poco igual.

- **En ese sentido, ¿en España tú crees que hay por ejemplo muchos impuestos para las personas emprendedoras o debería haber más facilidades por parte de las Administraciones para poder emprender?**

- Claro, es que esto es..aquí interviene un poquito el nivel de economía que tenga uno para entenderlo. Política económica, digámoslo así, tampoco sin meterme en izquierdas o en derechas. Sino entender que a lo mejor, si tú pretendes que te den ayudas pues para tú recibir ayudas, pues antes tienes que saber que has tenido que pagar unos impuestos. O sea que las ayudas, relativamente, las ayudas son de cosas que tú previamente has pagado, ¿entiendes? Yo preferiría que no me den ayudas, pero que tampoco **me sangren a impuestos**, ¿sabes? que me dejen a mí que haga yo con mi dinero lo que yo quiera y que yo emprenda por mi cuenta pero que no me den ayudas pero que tampoco **me pongan frenos**, ¿no? Como que me dejen tranquilo, que no tengan una actitud paternalista conmigo.

- **¿Te da la impresión a ti de que en España no nos enseñan desde la escuela a ser proactivos?**

- Sí, o sea tal cual lo acabas de decir, pero además añadiría que algo que veo mucho es como una actitud relacionada con el desarrollo personal que nadie se plantea o veo que muy pocas personas se plantean en crecer a nivel personal. Adquirir ciertas habilidades e inteligencia emocional y salirte un poquito de, ¿cómo te diría? De esa perspectiva de victimismo, que la veo tantísimo. Te diría que la mitad de la población es eso, es perspectiva de: “Es que no me dan trabajo” En vez de ser tú el responsable de tu vida, ¿sabes? Y no tener que esperar que alguien te la solucione. Y si no te la soluciona nadie, pues a llorar.

Claro, **te lo digo así muy crudo**, pero en el fondo hasta yo lo he estado haciendo, hasta hace relativamente poco, hasta hace un par de años, ¿sabes? que me he empezado a **buscar yo las habichuelas** y no esperar que nadie me de las soluciones, sino cuando tú piensas en solucionar problemas, hacerle la vida un poquito mejor a los demás, ya sean personas o empresas, si tú de verdad te enfocas en eso ya emprendes, ¿sabes? Y ya estás haciendo algo bien por los demás y, además, por supuesto esperar una remuneración económica.

Solo con eso ya puedes salir un poco de esa mentalidad del victimismo que digo.

- **Me imagino, también en eso, hay miedo al fracaso económico, al fracaso personal, ¿no?**
- Hago énfasis, insisto en lo de la balanza esta de la seguridad y la libertad, ¿sabes? Es como que estamos muy metidos en tener la seguridad, la certeza de que no nos va a faltar nada al final de mes, ¿sabes? Y de que..y joder en realidad eso es una sensación inventada porque aunque seas, como te digo, aunque trabajes para el estado puede **pasar una crisis de la leche**, que te echen ¿sabes? De tu trabajo y ..bueno y lo último que has dicho, que era, cómo has dicho..perdón...
- **Ojalá no hiciera tanto calor y pudiera acordarme de lo que he dicho, jaja!**
- Perdona! Jajaa
- **Pero bueno, sí hablando de que nos enfocan hacia el trabajo fijo, trabajar para alguien o trabajar como funcionarios y el miedo al fracaso, ese miedo que tenemos a fracasar, que si yo monto una empresa, claro, pero invierto el dinero que pueda tener en esa empresa y luego no funciona porque claro, **me comen los impuestos**, etc. Entonces, pues mira, mejor no hago nada.**
- Por supuesto, miedo al fracaso tanto personal como económico porque yo conozco a mucha gente que no le ha ido bien y ahora están endeudadísimos, pero endeudadísimos y claro, depende de en donde te quieras meter. Y la preferencia sería que recibiéramos una formación desde que somos, yo que sé, adolescentes o niños. Pero, claro, en emprendimiento o en saber montar algo, lo que sea, pero yo creo que antes de eso van cosas más básicas como temas de desarrollo personal e inteligencia emocional; cosas tan básicas como eso, lo del victimismo, lo de, no sé, lo de querer ayudar a los demás porque así de alguna forma, indirectamente, te va a beneficiar a ti, ¿sabes? De la gratitud, todas estas cosas que así, dichas así, parecen como muy espirituales pero no tienen nada que ver con eso, ¿sabes? Una guía para luego ya poder avanzar si quieres, si te interesa porque a lo mejor te puede interesar trabajar para alguien, o sea, a lo mejor te pesa más en la balanza la seguridad, pero ya es con conciencia, o sea; para mí lo importante es eso; que tú sepas desde bien pequeño todas las posibilidades

que tienes o por lo menos unas cuantas, ¿sabes? Y tú ya decides qué es lo que quieres hacer, no como que solo hay una y lo demás es para yo qué sé, para los ricos o atrevidos. No es necesaria pero sí que sería súper beneficioso para toda la sociedad.

- **¿Qué otras medidas se deberían poner en marcha para impulsar la creación de empresas?**

- La reducción de impuestos que también **vendría de la mano** de la reducción de ayudas, pero es que para mí merece la pena y también reducción de burocracia, como que da una pereza, todo, o sea yo es que tengo claro que voy a contratar un asesor de estos que me **lleven todos los papeles** porque es que yo quiero dedicarme a hacer páginas web, no a llevar cincuenta mil hojas de cálculo con mil historias, que sé hacerlo, pero me va a quitar muchísimo tiempo

- **Como crear esa red de emprendedores, sería beneficioso, quizás.**

- Imagínate, lo voy a decir así de crudo para que se entienda: como que cada vez van a haber más autónomos, ¿vale? Más freelance y en vez de más empresas. No uno esperar que una sola persona te lo haga todo, sino, bueno tú contactas conmigo solamente, pero yo ya tengo mi red de contactos que hacen todo lo que yo no hago, ¿sabes? Yo creo que no va a ser necesario buscar una empresa que te lo haga todo.

- **Muchas gracias por la entrevista, y espero que hablemos de vez en cuando por aquí, por las redes que compartimos.**

- Bien, yo con mucho gusto y muchas gracias a ti, encantado, cuando quieras repetimos.